



Là où la  
**FORMATION**  
ne se raconte pas...  
elle *se vit, inspire, engage,*  
transforme et devient  
une *expérience*  
**INOUBLIABLE.**



**LSG ACADEMIE**

# UNE ALTERNANCE - UNE FORMATION SIMPLE, FLEXIBLE ET EFFICACE

*Un accompagnement pensé pour les entreprises et leurs collaborateurs*



## ENTRÉES TOUTE L'ANNÉE

Nous intégrons vos alternants à tout moment, selon vos besoins de recrutement.



## FORMATION À DISTANCE EN DIRECT

Tous les cours sont animés en visioconférence par un formateur expert, favorisant les échanges et l'interactivité.



## DURÉE DES FORMATIONS

Des parcours de **12 à 14 mois** en moyenne, adaptés aux exigences des titres professionnels.



## UN ORDINATEUR FOURNI

Chaque alternant se voit remettre un ordinateur portable afin de suivre sa formation dans les meilleures conditions.



## EXAMENS À LYON

Les épreuves certificatives se déroulent dans notre centre d'examen de Lyon.



## UN SUIVI PERSONNALISÉ

Nos équipes assurent un accompagnement quotidien de chaque apprenant :

- suivi pédagogique
- suivi des absences
- échanges réguliers avec l'entreprise
- accompagnement jusqu'à l'obtention du diplôme



ENTRÉES  
TOUTE L'ANNÉE



DISTANCIEL  
EN DIRECT



12 À 14 MOIS  
EN MOYENNE



ORDINATEUR  
FOURNI



EXAMENS  
À LYON



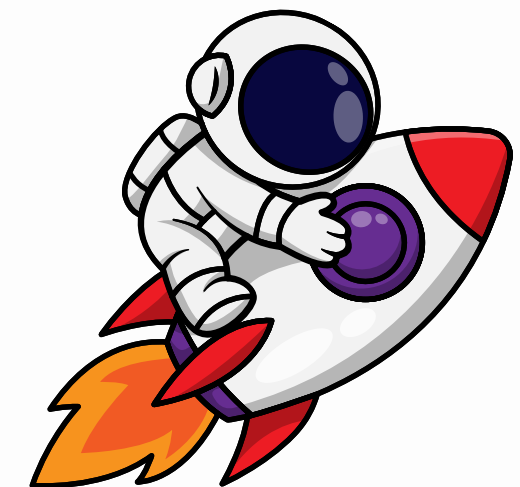
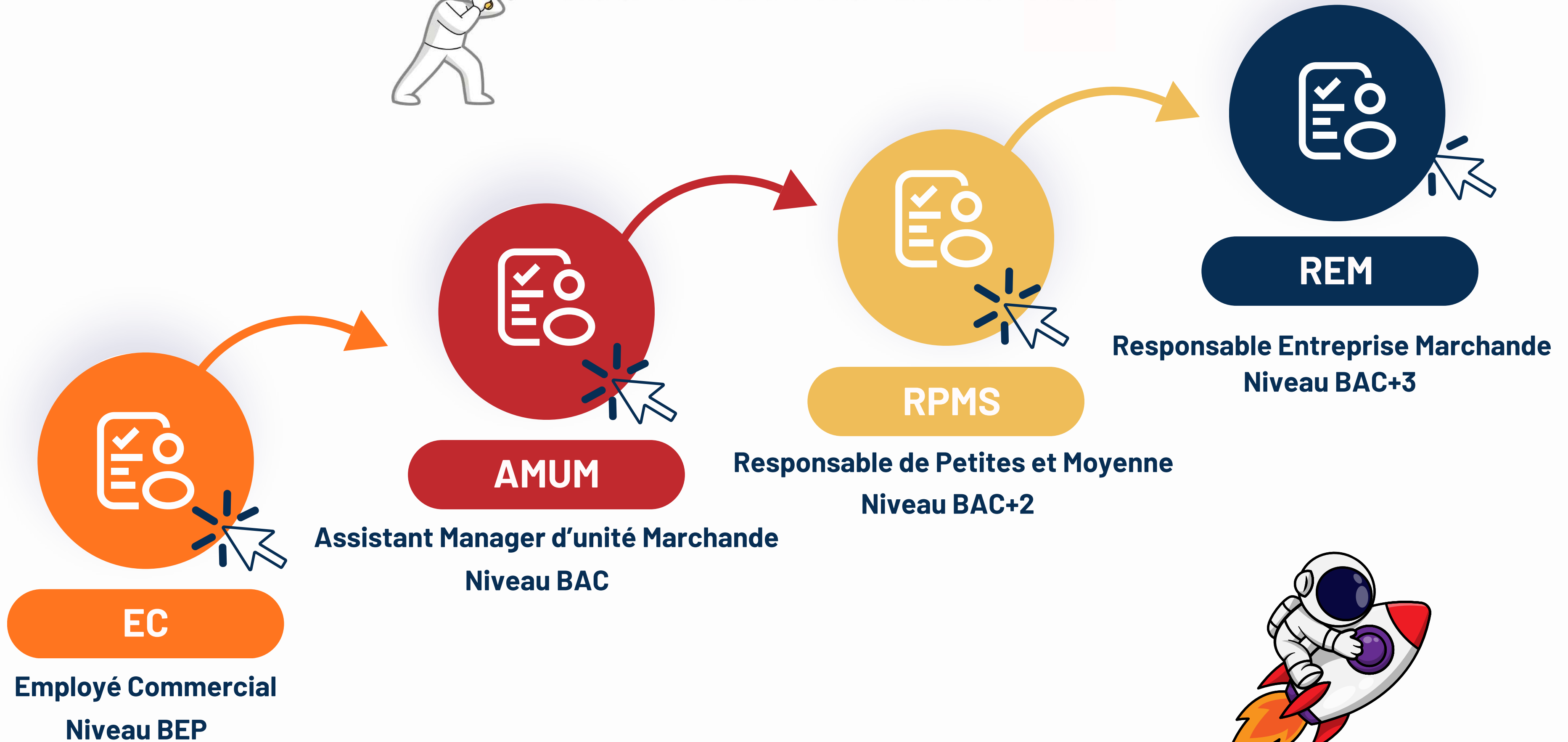
SUIVI  
QUOTIDIEN



**LSG** Académie, c'est bien plus qu'une formation :  
un véritable accompagnement de l'entreprise et de son alternant **jusqu'à la réussite.**



## NOS TITRES PROFESSIONNELS





# EC EMPLOYÉ COMMERCIALE

NIVEAU BEP

TON MÉTIER.  
TON ÉQUIPE.  
TA RÉUSSITE !



## UN DIPLÔME. DES COMPÉTENCES. UN AVENIR.

Acquiers les compétences clés du commerce, sois efficace en point de vente et deviens un maillon essentiel de la performance de ton équipe.

## OBJECTIFS DE LA FORMATION



### GESTION OPÉRATIONNELLE

- ✓ Gestion des stocks, commandes et réception marchandises
- ✓ Garantie de la disponibilité et de la présentation des produits



### DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

- ✓ Analyse des résultats
- ✓ Propositions d'actions commerciales
- ✓ Contribution directe à la performance du point de vente



## RÔLE DANS L'ENTREPRISE

- ✓ Participation à la stratégie commerciale
- ✓ Motivation de l'équipe et organisation d'opérations commerciales
- ✓ Mise en valeur des produits en rayon
- ✓ Contribution à la satisfaction et fidélisation client



## EMPLOIS ACCESSIBLES



Employé de rayon  
alimentaire ou  
non alimentaire



Employé  
polyvalent  
(caisse, mise en  
rayon, drive...)



Équipier magasin /  
Équipier  
polyvalent



Employé de  
commerce drive



Employé  
caisse et  
services



## INSERTION RAPIDE. ÉVOLUTION ASSURÉE.

Vers des fonctions de responsabilité  
(chef de rayon, adjoint, management...)



# AMUM

## ASSISTANT MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE

NIVEAU BAC

Un métier clé.  
Un avenir solide !



### GESTION & STOCKS

Approvisionner,  
gérer et optimiser  
les stocks



### MISE EN RAYON

Garantir la disponibilité  
et la présentation  
des produits



### RELATION CLIENT

Accueillir, conseiller  
et améliorer  
l'expérience d'achat



### PERFORMANCE

Contribuer aux résultats  
et à la satisfaction  
des clients



### TON PREMIER DIPLOME. TON TREMLIN VERS L'AVENIR.

Entre rapidement dans le monde du travail,  
prends des responsabilités et construis  
les bases d'une belle évolution vers le management.

**MESSAGE CLÉ :**  
emploi rapide  
+ tremplin vers RPMS.



### OBJECTIFS DE LA FORMATION

METTRE À DISPOSITION DES CLIENTS LES PRODUITS  
DE L'UNITÉ MARCHANDE DANS UN ENVIRONNEMENT OMNISCANAL

- ✓ Approvisionner l'unité marchande
- ✓ Assurer la présentation des produits
- ✓ Contribuer à la gestion et optimiser les stocks
- ✓ Traiter les commandes de produits de clients



### ACCUEILLIR LES CLIENTS ET RÉPONDRE À LEUR DEMANDE DANS UN ENVIRONNEMENT OMNISCANAL

- ✓ Accueillir, renseigner et servir les clients
- ✓ Contribuer à l'amélioration de l'expérience d'achat
- ✓ Tenir un poste de caisse et superviser les caisses libre-service



### RÔLE DANS L'ENTREPRISE

- ✓ Participation à la stratégie commerciale
- ✓ Motivation de l'équipe et organisation d'opérations commerciales
- ✓ Mise en valeur des produits en rayon
- ✓ Contribution à la satisfaction et fidélisation client



### EMPLOIS ACCESSIBLES AVEC LA CERTIFICATION

- Assistant responsable de magasin
- Assistant de magasin
- Adjoint / second de rayon
- Responsable adjoint
- Assistant manager



### ENTRÉE RAPIDE DANS LA VIE ACTIVE !

Un premier diplôme concret pour évoluer rapidement  
et viser des postes à responsabilité.



# RPMS

## RESPONSABLE DE PETITE ET MOYENNE STRUCTURE

NIVEAU BAC+2

MANAGER AU QUOTIDIEN.  
PILOTER AVEC VISION.  
FAIRE GRANDIR DEMAIN.

PLUS D'INFOS  
SUR LE SITE !



### MANAGEMENT & ÉQUIPE

Animer, motiver  
et fédérer  
au quotidien



### PILOTAGE & PERFORMANCE

Suivre les résultats  
et prendre les bonnes  
décisions



### DÉVELOPPEMENT & STRATÉGIE

Contribuer au rayonnement  
et au développement  
de la structure



### UN DIPLÔME POUR PASSER DE L'EXÉCUTION À LA PRISE DE DÉCISION.

Manager une équipe, piloter une activité et ouvrir la voie à des postes  
à responsabilités plus stratégiques.

#### MESSAGE CLÉ :

montée en puissance  
+ préparation au Bac+3.



## OBJECTIFS DE LA FORMATION



### MANAGEMENT & PILOTAGE

- ✓ Vision globale et positionnement de la structure
- ✓ Animation, motivation et fédération de l'équipe



### MISE EN ŒUVRE DE L'OBJET SOCIAL

- ✓ Adaptation de l'offre aux besoins du territoire
- ✓ Organisation de la production et diffusion de l'offre
- ✓ Garantie de la cohérence des actions avec la finalité de la structure



### PILOTAGE DE L'ACTIVITÉ

- ✓ Analyse financière (bilan, compte de résultat)
- ✓ Rédaction d'un rapport d'activité clair
- ✓ Valorisation et visibilité de la structure



## RÔLE DANS L'ENTREPRISE

- ✓ Piloter l'activité quotidienne
- ✓ Organiser et coordonner l'équipe
- ✓ Gérer l'administratif et l'opérationnel
- ✓ Suivre la performance et les indicateurs
- ✓ Contribuer au développement de la structure



## EMPLOIS ACCESSIBLES AVEC LA CERTIFICATION



Manager  
de proximité



Chef /  
responsable  
de service  
ou d'équipe



Directeur adjoint,  
directeur d'agence  
ou de site



Responsable  
ou délégué général  
d'association  
ou entreprise



## PASSEZ À L'ACTION. DEVEZ LE MOTEUR DU CHANGEMENT !

Prenez les rênes, pilotez avec impact  
et construisez l'avenir de votre structure.



# REM

## RESPONSABLE D'ÉTABLISSEMENT MARCHAND

NIVEAU BAC+3

PILOTEZ. DÉCIDEZ.  
DÉVELOPPEZ.  
L'AVENIR COMMENCE ICI !



### COMMERCE & OFFRE

Piloter l'offre produit  
et la performance  
commerciale



### MANAGEMENT D'ÉQUIPE

Animer, motiver  
et accompagner  
les équipes



### PERFORMANCE & RÉSULTATS

Suivre les indicateurs,  
analyser et prendre  
les bonnes décisions



### STRATÉGIE & DÉVELOPPEMENT

Déployer la stratégie  
et développer  
la structure



LE DIPLÔME POUR **PRENDRE LA TÊTE** D'UN POINT DE VENTE,  
PILOTER LA PERFORMANCE, MANAGER DES ÉQUIPES  
ET ACCÉLÉRER DURABLEMENT SA CARRIÈRE PROFESSIONNELLE.

#### MESSAGE CLÉ :

leadership +  
carrière long terme.



## OBJECTIFS DE LA FORMATION



### COORDINATION COMMERCIALE

- ✓ Gestion de la chaîne d'approvisionnement
- ✓ Pilotage de l'offre produit pour améliorer la rentabilité
- ✓ Analyse des tendances et compréhension des attentes clients



### CONTRIBUTION À LA STRATÉGIE DE L'ENSEIGNE

- ✓ Participation aux orientations commerciales, financières et RH
- ✓ Analyses et propositions d'actions stratégiques
- ✓ Utilisation d'indicateurs de performance



### MANAGEMENT D'ÉQUIPE

- ✓ Recrutement, formation et accompagnement
- ✓ Gestion de la cohésion et motivation
- ✓ Pilotage quotidien de l'activité



## RÔLE DANS L'ENTREPRISE



Piloter la performance  
commerciale



Manager et animer  
l'équipe de vente



Déployer la stratégie  
de l'enseigne



Optimiser  
l'expérience client



Garantir la bonne  
exploitation du  
point de vente



## EMPLOIS ACCESSIBLES AVEC LA CERTIFICATION



Responsable de  
magasin ou point  
de vente



Adjoint de  
direction



Responsable  
secteur  
commercial



Gérant  
indépendant



Responsable  
régional junior

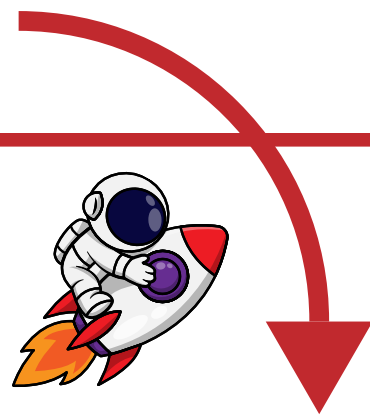


## DEVENEZ LEADER. CRÉEZ DE LA VALEUR. FAITES LA DIFFÉRENCE !

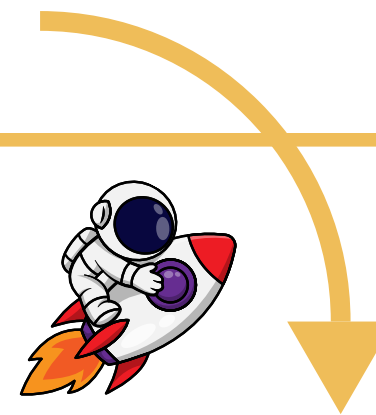
Un diplôme reconnu pour évoluer vers des fonctions  
à responsabilités et construire votre avenir.



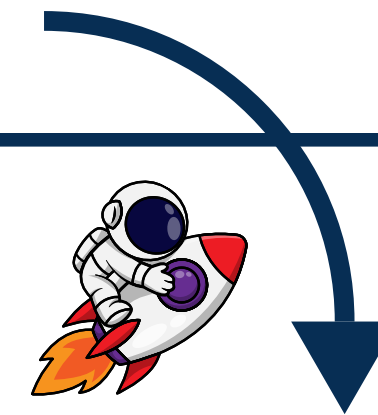
**Explorez nos contenus en cliquant sur les liens ci-dessous !**



**DÉCRET SUR LES AIDES À  
L'APPRENTISSAGE : LE  
GOUVERNEMENT CONTINUE  
DE SOUTENIR  
L'APPRENTISSAGE**



**LSG ACADEMIE :  
L'INCLUSION COMME  
MOTEUR DE RÉUSSITE**



**NOUS VOUS INVITONS  
À DÉCOUVRIR  
NOTRE SITE WEB**

# LSG

## ACADÉMIE

— La Stratégie Gagnante —

# OÙ NOUS TROUVER À LYON?



FOURVIÈRE

Basilique



PARC DE  
LA TÊTE D'OR



GARE DE  
LA PART-DIEU



PLACE  
BELLECOUR



5 MIN  
À PIED



175 AVENUE THIERS  
69006 LYON



À 5 MINUTES À PIED  
DE LA GARE DE LA PART DIEU



UNE ÉCOLE  
À TAILLE HUMAINE



DES FORMATIONS  
QUI TRANSFORMENT



UN ACCOMPAGNEMENT  
PERSONNALISÉ



UN AVENIR  
QUI SE CONSTRUIT  
ENSEMBLE

*Là où la formation ne se raconte pas...  
elle se vit, inspire, engage, transforme  
et devient une expérience inoubliable.*



[www.lsg-academie.com](http://www.lsg-academie.com)